

予約・決済・顧客管理・集客・マーケティング ——ぜんぶ、これ一つで。

現場の声から生まれた唯一無二の**洗車事業者支援サービス**

WashLinkが、あなたのビジネスを加速させます。



洗車事業を成功させるために必要な、全てを一つのプロダクトに集約

自社ブランドの
店舗アプリ



洗車業界に特化した
業務支援システム



集客のためのマッチング
プラットフォーム



[WashNavi](#)

3つのプロダクトが統合した業界を変革する、唯一無二のオールインワンサービスです。

事業成功の鍵

新規ユーザーの獲得、そしてリポートに繋げることができるか

課題 01



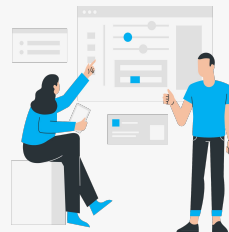
集客ができない
リポートに繋がらない

課題 02



ノウハウや知識がなく
そもそも何をしたらいいか
わからない

課題 03



一般的な業務支援ツールは
洗車業務にフィットしない

これらの解決に最適な自社アプリや各種サービスの導入には高いハードルが。

自社開発をするか、複数のクラウドサービス(SaaS)を導入するのか

自社開発

莫大な予算と開発期間、運用コスト

SaaS導入

導入コストは抑えることができるが
管理が煩雑になり、全てのサービスを
合算すればコストも膨れてしまう。

そもそも一般的な SaaSモデルは全業種の平均的な UIに設計されており
ニッチな洗車事業にマッチしたサービスがないのが現状

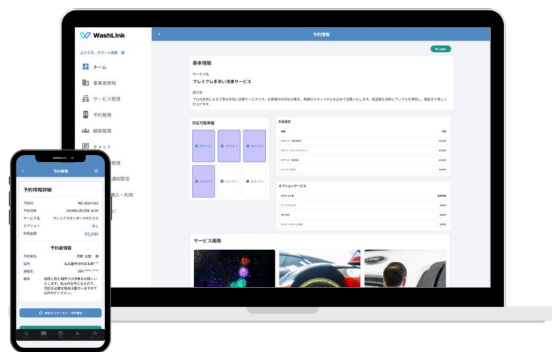
 **WashLink** なら **一発解決！**

洗車事業に特化したUI/UX設計、簡単操作で全てを一括管理
これ一つで集客から既存顧客との関係性構築、マーケティング・広報、予約決済
顧客管理、その他事業運営に必要なすべてが完結。
洗車業界を変革する唯一無二の業界特化型プロダクトです

導入メリット① (洗車事業に特化した業務支援 システム)

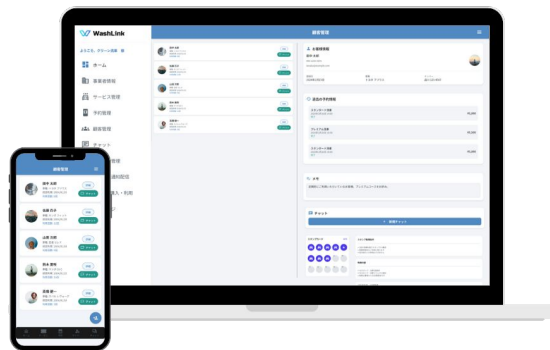
洗車ビジネスを、**もっと簡単に・もっと広げる。**

WashLinkは、予約・決済・顧客管理などの業務をスマホ一つで簡単に管理・運用が可能。



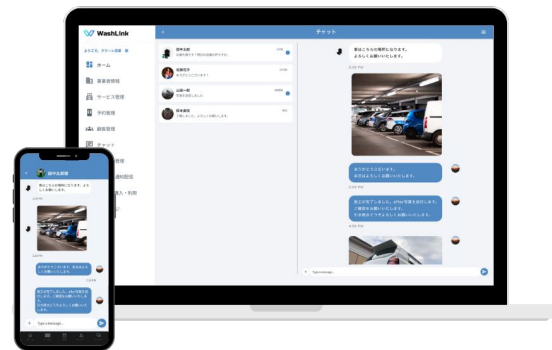
洗車に特化した 予約管理機能の搭載

WashLinkの予約管理機能は顧客の属性に合わせたメニュー設定が簡単に行えます。ご新規様限定メニューやリピート顧客向けメニュー、定期契約向けメニュー、サブスク決済まで幅広くカバー。



誰でも簡単操作 シンプルな顧客管理

予約履歴をもとに、自動で顧客データを整理・蓄積。施工履歴の確認、顧客ごとのメモや過去の対応履歴まで、アプリから一元管理。顧客ごとの対応品質を高めながら日々の運営効率も向上します。



顧客との接点を強化する チャット機能

個別チャット機能を標準搭載。予約確認はもちろん変更依頼も迅速に対応。施工完了後には写真付きでの報告も可能。信頼感を高めるスムーズな顧客対応が、リピート獲得に直結します。

導入メリット② (店舗アプリ - 顧客基盤の形成・リピート施策 -)

マーケティングもブランディングも、これ1つで。
WashLinkは「自社ブランド」を活かした店舗アプリの展開が可能です。

01 「初回」も「リピート」も クーポンでしっかり掴む

新規獲得には初回お試し特典、
リピート促進には限定配信。
予約が少ない日などは割引クーポンの配信など
WashLinkでは用途に応じた **クーポンの発行** が可
能。集客・リピート施策の幅が広がります。



AIチャットボットによる **24時間サポート**も

導入メリット③ (マatchingプラットフォーム - 新規集客 ・ 自社PR -)

“ホットペッパー(美容業界) × GO(タクシー業界)” が 1 つになった洗車版プラットフォーム

WashNavi — App Store / Google Play 公開 — 「[概要説明サイトはこちら](#)」

WashLink とシームレス連携し、集客プラットフォームと店舗アプリ機能をワンパッケージで実現。



01 地域の見込み客にリーチする アプリ内広告配信機能

WashLinkではシステム内で利用できるポイントが毎月付与されます。
これを活用して、近隣エリアの見込み客に向けた自社PRがアプリ内で簡単に可能。広報に強い施策がすぐに始められます。

02 自社サービスや商品を販売できる

自動車へのアンテナが高いユーザーがメインの媒体に対して、自社サービスや商品の告知をすることが可能です。
洗車をフック商材として顧客との接点を持つことで自動車関連商品へのクロスセル導線構築の最適化を可能にします。

03 新規顧客と出会える。 マッチング機能を標準搭載

一般公開の洗車版ホットペッパーアプリ WashNavi とのデータ連携により、近隣ユーザーからの洗車依頼を自動で獲得可能に。
手間なく新規集客を実現できるオンライン営業プラットフォームとして機能します。

自社アプリ開発時の運用コストは、年間平均 **開発費用の15%**が目安
維持するだけでも **25,000円/月以上**のコストが必要になります。

各種SaaSの平均相場

予約決済システム: 10,000円前後 / CRM(顧客管理): 5,000円前後 / 店舗アプリ: 20,000円前後
マッチングプラットフォーム利用代金: 15,000円~100,000円+成果報酬

ライト

5,000
円/月

自社アプリ×業務支援システム
に絞ったコスト最優先プラン
マッチングや広告配信機能を省いた
機能をお使いいただけます。

スタンダード

10,000
円/月

WashNaviとの連携を強化し
ユーザーマッチング機能
アプリ内広告配信等
見込み客の新規集客が可能な標準プラン

アドバンス

29,800
円/月

有人サポート体制
別事業へのクロスセル導線の構築
コンサルティング支援など
詳しくは、運営本部営業担当に
ご相談ください。

圧倒的なコスパを実現！

事業に必要な機能が全て揃って、洗車施工 1台程度のコストでリスク無しに導入が可能！

自社アプリの開発には、**数百万円** 規模の費用と **数ヶ月** の期間が必要



洗車業界特化だから、ここまでできる。
WashLinkなら**初期投資は最小限。最短 3日**で利用開始できます。

COMPANY

運営会社 株式会社R117(株式会社A・FIELD公式パートナー)

拠点 〒450-0002
愛知県名古屋市中村区名駅5-2-17
フロンティア名駅13F

サービス 洗車事業者特化型 SaaSプロダクト **WashLink**の企画・開発・運営
全国展開の洗車プラットフォームアプリ **WashNavi**の企画・開発・運営
中小企業DX支援
アプリ・Web受託開発/マーケティング広報支援
パッケージ型アプリ企画開発 /導入コンサル

MISSION

「可能性を発掘し可能性を磨く。事業を通じて社会に新たな価値を創造する」

私たちは、人や事業(サービス)の「まだ見ぬ可能性」を発掘し
プロダクトを通じて価値へと磨き上げることで自己実現へと導く架け橋になります。



詳細は担当者が丁寧に、ご説明させていただきます

貴社の状況や課題に合わせた使い方をご案内、解決策が必ず見つかります
まずは10分でサービスの魅力を体験！



(無料相談のご予約はこちら)
タップorQR読取



(WashNavi概要説明サイト)
アイコンをタップ！

ご不明点・質問はこちらからも承ります。お気軽にご連絡ください！



info@washlink.jp